

Заниматься фрилансом и работать на себя неплохой вариант заработка. Но, как и в "работе на дядю", в этом бизнесе существуют свои минусы и свои плюсы. Я сейчас говорю о веб-дизайне и комплексной разработке интернет-ресурсов. Чтобы успешно реализовать себя на этом поле, необходимо сочетать в себе сразу несколько порой несовместимых ролей. Помимо навыков программиста и дизайнера, что по мнению многих уже не сочетается между собой, необходимо быть хорошим менеджером проектов и творческой личностью.

Вообще говоря утверждение о том, что хороший программист не может быть хорошим дизайнером и наоборот (из-за разности подходов и мышления), считаю не только спорным, но и безосновательным. Тогда хороший дизайнер не может быть хорошим инженером. А как же промышленный дизайн? Сочетать в себе эти качества можно, при работе фрилансером, необходимо. Хотя, в принципе, можно прибегнуть к услугам проджект-менеджера, а так же других специалистов, но это уже вроде и не фриланс.

Так к чему же нужно стремиться, чтобы иметь успех на этом рынке, а не наоборот (когда успех имеет тебя).

1. Давить лень во всех ее проявлениях. Я бы даже сказал быть трудоголиком, хотя тут может и перебор. Лень мешает любому делу, а не только работе, но работе она мешает особенно.

2. Получать от работы удовольствие. Работа должна быть хобби, иначе не далеко до нервного срыва. Любите свою работу, как Дональд Трамп и станете такими же богатыми и счастливыми.

3. Постоянно быть в поиске новых проектов. Даже когда Вы заняты, необходимо всегда искать интересные проекты и планировать их. Если проектов слишком много (считайте себя счастливым), выбирайте и реализуйте самые интересные из них. Браться за все подряд без разбора тоже не стоит. С опытом Вы научитесь планировать объем работ и рабочее время.

4. Постоянно повышайте свой профессиональный уровень. Учитесь, учитесь и учитесь. Книги и компьютерные курсы - это инвестиции в Ваше образование.

5. Умейте продать себя. Сделайте качественное портфолио и постоянно пополняйте его. Если Вы веб-разработчик, то портфолио - это ваше лицо.

6. Знайте себе цену. При росте профессиональных навыков и качества Вашей продукции будет расти и ее стоимость: это необходимое условия роста фрилансера. Не топчитесь на месте, но и избегайте необоснованных амбиций. Придерживайтесь некоторой середины. Определить ее сможете только Вы сами. Тут многое зависит не только от вашего профессионализма, но и от вашей харизмы и менеджерских качеств.

Я ни чего не сказал о суммах заработков фрилансера. Здесь нельзя сказать ни чего определенного все зависит от сложности проектов. Это, пожалуй, основное. Хочу отметить, что если Вы достигли первых двух пунктов вышеприведенного списка, то все остальное дело техники. Не бойтесь и не тормозите. Работать на себя всегда приятно.